

|  |
| --- |
| **个人主题工作坊策略工作簿** |

**第1步：您的热情**

重点问题

* 什么事是您每天必须要做的，即便没有任何酬劳？
* 您愿意花几小时来阅读什么样的内容？
* 您最喜欢的三个博客是什么？
* 哪些技能对您来说是天生的？
* 朋友和家人找您主要会做什么？
* 您最喜欢的假期或周末的消遣活动是什么？

您希望如何来改变这个世界？

|  |
| --- |
|  |

您的热情是什么？

|  |
| --- |
|  |

**第2步：理想客户**

您已经喜欢和谁一起共同协作了？您最喜欢的客户有什么共同点？

年龄和性别 职业和职务

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |

地点

|  |
| --- |
|  |

对未来的梦想

|  |
| --- |
|  |

**第3步：他们的问题**

是什么让您的客户夜不能寐？

|  |
| --- |
|  |

主要的问题和挑战是什么？

|  |
| --- |
|  |

是否有人或事阻碍着他们的成功或幸福？

|  |
| --- |
|  |

**第4步：您的利基**

您的利基是以下内容的组合：

您的理想客户

|  |
| --- |
|  |

他们所存在的问题

|  |
| --- |
|  |

他们所处的市场或行业

|  |
| --- |
|  |

**第5步：您的个性化服务**

提供一个解决方案

您为您的理想客户提供什么样的解决方案来解决他们的问题？

|  |
| --- |
|  |

您所提供的个性化服务是如何让客户的生活发生改变的？

|  |
| --- |
|  |